

International business development manager, mise en forme laser pour l'industrie F/H

Je postule

 Type de contrat :
CDI

 Temps de travail :
Temps plein

 Lieu
Rennes

— Description du poste

Vous êtes un.e commercial.e rompu.e au monde du BtoB et à la vente de produits à forte valeur ajoutée et ajustés au besoin du client ?

Vous êtes reconnu.e pour votre persévérance et votre force de conviction ?

Vous avez envie de rejoindre une équipe conviviale où l'esprit d'équipe est essentiel ?

Alors rejoignez Cailabs !

Sous la responsabilité du directeur commercial, votre rôle sera de **commercialiser la gamme CANUNDA (produit innovant de mises en forme de faisceaux lasers pour l'industrie)** auprès des clients et/ou partenaires potentiels en France et à l'international. (Zone à définir en fonction des membres de l'équipe)

En lien avec le Product line manager et l'ingénieur avant-vente, vous devrez influencer sur la stratégie commerciale de la gamme et serez responsable de la relation de la prise de contact à la commande.

Vos missions seront les suivantes :

- **Prospection :**
 - Identifier les opportunités de ventes et de customisation pour notre gamme CANUNDA;
 - Gérer / faire fructifier le réseau de distribution et contribuer à son développement;
 - Participer aux événements marketing et commerciaux permettant la promotion des produits CANUNDA.
- **Propositions commerciales :**
 - Comprendre les besoins de vos prospects et client ainsi que les enjeux de leurs projets (possibilité de customisation des produits);
 - Élaborer vos propositions commerciales.
- **Négociation :**
 - Répondre aux questions techniques complémentaires avec le support d'un ingénieur Avant-vente et rassurer le client dans sa prise de décision;
 - Négocier les conditions commerciales en fonction des enjeux stratégiques pour Cailabs.

Et aussi :

- Effectuer un reporting sur les affaires en cours, les prévisions de ventes, et la stratégie à mener à la Direction Commerciale;
- Alimenter et tenir à jour le CRM.

#laser industriel #industrie #procédés laser

— Votre profil

Diplômé.e d'une école d'ingénieur ou équivalents, avec une expérience nécessairement technico-commerciale significative lors de laquelle vous avez acquis une compréhension des technologies photoniques et / ou de projets techniques à haute valeur ajoutée.

Une expérience de développement à l'international est souhaitée.

Vous êtes reconnu.e pour :

- Votre persévérance et force de conviction
- Votre aisance relationnelle
- Votre esprit d'équipe

Rigoureux.se et dynamique, vous savez prendre des initiatives et organiser votre activité commerciale en toute autonomie.

Grâce à votre sens de l'écoute et à votre capacité d'analyse, vous saurez adapter votre discours à votre interlocuteur et proposer des solutions sur mesure.

Anglais courant.

Les plus qui feraient la différence pour ce poste :

- Une connaissance des procédés d'usinage et/ou interaction laser-matière.
- Une connaissance de la langue et du marché allemand.

Déplacements fréquents à l'international.

Notre site principal est à Rennes. Toutefois le poste peut être localisé dans notre bureau parisien ou en télétravail en France métropolitaine.

— Qui sommes-nous ?

Fondée en 2013, Cailabs est une entreprise française *deep tech* basée à Rennes qui conçoit, fabrique et vend des produits photoniques innovants autour de la mise en forme de la lumière. En forte croissance, l'entreprise a levé 42,6 millions d'euros depuis sa création et compte plus de 70 collaborateurs.

En rejoignant Cailabs, vous trouverez, une équipe dynamique et brillante animée par une mission commune : créer des produits qui contribuent à résoudre certains des grands défis industriels et technologiques.

Et aussi :

- Des moments de partage et de convivialité (séminaire annuel, repas, jeux collectifs, activités sportives, etc.),
- Une mutuelle prise en charge à 100%,
- Un système de primes valorisant les performances collectives et individuelles.

Rejoindre Cailabs c'est enfin l'assurance que tout sera mis en œuvre pour vous aider à performer, à vous améliorer et relever de nouveaux défis.

Plus d'informations sur www.cailabs.com

— Langues souhaitées

 Anglais - Niveau avancé