



Ingénieur technico-commercial F/H

Au sein du groupe VINCI Energies, ES LASER, conçoit, fabrique et installe des machines laser industrielles, pour des applications de soudage, découpe, décapage, marquage et autres.

Les équipes de ES LASER (45 personnes) prennent la maîtrise d'œuvre complète des machines laser : Etude mécanique, automatisme, informatique industrielle, robotisation et vision. Nos machines laser sont exportées dans 28 pays industrialisés.

Rattaché(e) au Responsable Commercial, vous jouerez un rôle clé dans le développement commercial de notre activité industrielle.

Vos principales missions seront :

- Développer et fidéliser votre portefeuille clients ;
- Participer à la définition de la stratégie commerciale et assurer le suivi et la prospection de nouveaux clients (contact direct, participation au salon professionnel...) ;
- Analyser les appels d'offres et les cahiers des charges clients ;
- Répondre aux consultations, participer aux choix techniques, élaborer les offres avec l'appui du BE ;
- Suivre les projets sur le plan commercial et administratif tout au long de la réalisation (négociation d'avenant, suivi gestion et facturation...) et assurer le reporting régulier auprès du chef d'entreprise ;
- Participer aux événements en interne (Groupe VINCI) et en externe (organismes professionnels)

Ce poste nécessite des déplacements ponctuels en France et en Europe.

De formation supérieure (BAC+3 à BAC+5) en commerce et technique, ou doté(e) d'une expérience significative dans une fonction similaire, vous recherchez un poste à responsabilité au sein d'une entreprise qui valorise autonomie, confiance et solidarité.

Vous justifiez idéalement d'une expérience réussie d'au moins 5 ans en développement commercial dans le milieu industriel.

Vous avez une bonne connaissance de la machine industrielle et/ou du laser.

L'anglais est indispensable et l'allemand peut être un atout supplémentaire.

Vous êtes reconnu(e) pour :

- Votre autonomie et votre sens des responsabilités ;
- Votre capacité à être force de proposition, rigoureux(se) et dynamique ;
- Vos qualités relationnelles et commerciales, qui seront vos atouts pour nouer des relations de confiance avec nos clients.

Pourquoi nous rejoindre ?

Rejoindre ES LASER, c'est intégrer une entreprise à taille humaine, tout en bénéficiant des ressources et opportunités du groupe VINCI :

- Un management de proximité et des équipes collaboratives.
- Des perspectives d'évolution, des formations, et des possibilités de mobilité au sein d'un groupe international.
- Le partage des réussites avec un Plan d'Épargne Groupe et de nombreux avantages sociaux.
- La possibilité de participer à des actions solidaires.

Vous êtes passionné(e) par l'innovation ? Prêt(e) à relever des défis techniques et à façonner l'avenir avec des technologies laser de pointe ? Chez ES LASER, vos qualités humaines seront valorisées, et votre ambition encouragée.

Nos valeurs ? Confiance, Esprit d'entreprendre, Solidarité, Autonomie, Responsabilité ou, comme on les appelle ici, le CESAR.

Entité

Dans un monde en évolution permanente, VINCI Energies accélère la transition environnementale en concrétisant deux mutations majeures, numérique et énergétique. Ses équipes déploient des technologies et des solutions multitechniques sur mesure, de la conception à la réalisation, l'exploitation et la maintenance. Ancrées dans leurs territoires, agiles et innovantes, ses plus de 2 100 entreprises sont au cœur des choix énergétiques de leurs clients, de leurs infrastructures et de leurs process pour les rendre chaque jour plus fiables, plus efficaces et plus durables. VINCI Energies vise une performance globale, attentive à la planète, utile aux hommes et solidaire des populations.